



Conseiller(ère) Accueil

La **Banque Populaire Val de France** fait partie du Groupe BPCE, 2e groupe bancaire français.

Banque Coopérative Régionale qui appartient à ses 172 000 sociétaires, la Banque Populaire Val de France s'engage pour la réussite économique et humaine de sa région en restant fidèle à ses engagements d'origine : stimuler toutes les initiatives et l'esprit d'entreprendre.

Et si tu nous rejoignais ? Tu penses que les banquiers ne sont pas fun ?

« **Je ne travaillerai jamais en banque 😊** » et pourtant ... Nos embauchés sont issus de tous secteurs ! **Ils ont choisi la Banque Populaire Val de France.**

La Banque Populaire Val de France te permet de te former, d'évoluer, d'être en proximité avec la clientèle et tes collègues.

Si tu nous rejoins, tu bénéficieras :

- D'un salaire fixe ;
- De primes variables (à toi d'être sur le podium !)
- D'une prime de participation et d'intéressement pouvant atteindre deux à trois mois de salaire brut (pas mal non ?).

Et ce n'est pas fini !

- Des formations personnalisées pour t'accompagner dans ta carrière ;
- D'un parcours d'intégration de 2 semaines pour t'acculturer à la BPVF ;
- Des indemnités de frais de garde et des primes de scolarité par enfant (oui ça coûte cher 😊) ;
- Du forfait de mobilité durable négocié ;
- Des RTT et congés payés (on a aussi besoin de vacances 🌴) ;
- D'une très bonne couverture Mutuelle.

Intéressé(e) ? Viens nous apporter ton expérience, ta joie de vivre et SURTOUT, viens nous challenger !

La **Banque Populaire Val de France**, c'est **P**opulaire, c'est la **P**roximité, c'est **P**OUR TOI !

Ton quotidien en tant que Conseiller(ère) Accueil :

- Tu auras en charge l'accueil physique et téléphonique des clients, ce qui te permettra de répondre à leurs besoins, de les guider et garantir leur satisfaction ;

- Tu te challengeras en participant aux accroches commerciales et ouvertures de comptes uniquement à des clients et à leurs enfants mineurs ;
- Tu seras l'appui "après-vente" et commercial des Conseillers de Clientèle ;
- Tu auras à cœur de faire vivre et promouvoir notre modèle coopératif et ses valeurs au quotidien auprès de nos clients et partenaires.

Cette première expérience réussie sera un véritable tremplin qui te permettra d'évoluer vers nos autres métiers de conseil à la clientèle.

Pour accompagner nos clients, nous avons besoin que tu fasses preuve :

- D'une première expérience réussie dans le domaine de la vente, du commerce, de l'immobilier, du courtage (ou autre...)
- D'un esprit d'équipe, de partage et le goût du **challenge**
- D'une capacité d'**écoute active**, d'intérêts pour ta **clientèle** et de **détermination** afin de réaliser **tes missions** et tes **projets de carrière**

Le poste à pourvoir est ouvert aux personnes en situation de handicap.